Краевое государственное автономное профессиональное образовательное учреждение

**"ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГИДРОМЕТЕОРОЛОГИЧЕСКИЙ КОЛЛЕДЖ"**

Организационно-правовые формы предприятий.

Курсовая работа по дисциплине

«Экономика организации»

21.02.05 – Земельно-имущественные отношения

ВАРИАНТ № 2

|  |  |
| --- | --- |
|  | Руководитель - Долгова Е.В. |
|  |  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
|   | Студентка группы ЗИО -22 |
|   | --- |

|  |  |
| --- | --- |
|  | Защищена с оценкой: |

 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

 «\_\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2016 год

**Содержание.**

Введение…………………………………………………………...…3

1. Понятия, структура и основные признаки предприятий………….5
	1. Понятия предприятий………………………………………...……5
	2. . Признаки предприятий и его структура………..……………….6
2. Хозяйственные товарищества и общества…………………….…...9
	1. Хозяйственные товарищества………………………………….….9
	2. Хозяйственные общества…………………………………………11
	3. Общество с дополнительной и ограниченной ответственностью………………………………………………….13
	4. Акционерное общество……………………...……………………16
3. Производственные кооперативы……………………….….………18
	1. Производственные кооператив (артель)………………...………18
	2. **Сельскохозяйственный кооператив…………….………….…….20**
4. Государственные и муниципальные унитарные предприятия….22
	1. Государственные предприятия……………………….…………22
	2. Муниципальные предприятия…………………………………...24
	3. Унитарные предприятия…………………………………………27

Заключение……………………………………………………….29

Список литературы………………………………………………31

Приложения…………………………………..…………………..33

Практическая часть …………………………………………...…41

**Введение.**

В данной курсовой работе я рассмотрю тему: «Организационно-правовые формы предприятий» В которой основным вопросом является – экономические проблемы выбора и функционирования организационно-правовой формы для предприятия.

Она является актуальной т.к предпринимательство осуществляется в организационно-правовой формах. Какая форма больше подойдет для вашего бизнеса зависит от многих факторов, таких как: финансовые возможности, среда деятельности, особые преимущества одной или другой формы предприятий. От правильности понимания сущности организационно –правовых форм, будет зависеть его будущая успешность и респектабельность. Основные вопросы которые возникают при определении формы своего предприятия: организация, производство, распределение товаров и их обмен, механизм управления предприятий, инвестиции и создание новых проектов, кто и в каком размере несет ответственность по обязательствам предприятия, кому предоставлено право заключать и расторгать сделки от имени фирмы, в чьем ведении находятся решения разных вопросов или принятия управленческих и других решений которые относятся к числу важных и нужных для предпринимателя.

В Российской Федерации организационно-правовые формы предприятий определяются Гражданским Кодексом (ГК) в котором прописаны статьи о возможных организациях, о их нормах и управления.

Правовая форма предприятия представляет собой комплекс правовых и хозяйственных норм, которые определяют характер, обстоятельства и методы формирования правовых и финансовых отношений между сотрудниками и владельцем фирмы, междук предприятием и другими, наружными по отношению к нему хозяйствующими субъектами и органами государственной  власти. Данными правовыми общепризнанными нормами регулируются внутренние и внешние отношения, порядок устройства и работа компаний.
Присутствие организационно-правовых форм хозяйствования, как зарекомендовала глобальная практика, считается важной посылом для действенногофункционирования рыночной экономики во всяком государстве, так же и в РФ.

**Задачи исследования данной курсовой работы:**

* Изучить понятия и сущность организационно-правовых форм предприятий.
* Исследовать основные организационно-правовые формы предприятий в Российской Федерации.
* Выявить плюсы и минусы разных форм предприятий.

В соответствии с задачей и поставленной целью курсовая содержит:

В первой главе мы рассмотрим историю развития выбранного объекта, структуру объекта, теоретический характер, виды форм предприятий, раскроем понятийно-категориальный аппарат.

Во второй главе я проанализирую что могут содержать таблицы, расчеты, графики, диаграммы и т.д

В заключении я приведу основные выводы по своей работе и мои личные рекомендации.

А так же «Список литературы» и «приложение» в котором я укажу дополнительную документацию, Федеральные законы и акты.

**Глава 1. Понятия, структура и основные признаки предприятий.**

* 1. **Понятия предприятий.**

Предприятие – это самостоятельный организационно-обособленный хозяйствующий субъект, который владеет правами юридического лица, осуществляет производственную, коммерческую и научно-исследовательскую деятельность с целью получения соответствующей прибыли.

По организационно-правовой форме предприятия подразделяются на корпорации (акционерные общества), партнерства (хозяйственные товарищества и общества), индивидуальные.

Для целей систематизации различного типа предприятий выделяют следующие факторы, в соответствии с которыми предприятия подразделяются на группы:

* форма собственности;
* отраслевая принадлежность;
* организационно-правовая форма;
* размер предприятия;
* используемые ресурсы;
* местоположение;
* национальная принадлежность собственников предприятия.

По форме собственности различают предприятия, находящиеся в:

* государственной собственности;
* муниципальной собственности;
* частной собственности;
* собственности общественных организаций;
* иной форме собственности (смешанная собственность, собственность иностранных лиц, лиц без гражданства)

По масштабу предприятия делятся на малые, средние и крупные. Основные признаки по которым производится классификация: количеству рабочих мест, количеству работников, затраты на оплату труда, годовой оборот, размер основного капитала, использование исходных материалов.

По цели деятельности предприятия классифицируются на коммерческие и некоммерческие.

По отраслевой принадлежности предприятия делятся на:

* 1. Промышленные предприятия.
	2. Торговые предприятия.
	3. Транспортные предприятия.
	4. Предприятия в сфере услуг.
	5. Предприятия в сфере финансовых услуг: банки, страховые агентства.

Отраслевая принадлежность – это совокупность предприятия производящих или добывающих однородную или специфическую продукцию по однотипным технологиям.

**1.2 Признаки предприятий и его структура.**

У каждого созданного предприятия существуют определенные признаки:

1. Организация имеет в своей собственности обособленное имущество такое как площадь, оборудование которое позволяет предприятию создавать свою продукцию или оказывать услуги.
2. Дееспособность фирмы, как юридического лица, руководить личным имуществом по имеющимся обещаниям. Эти обещания появляются перед кредиторами или же в случае несоблюдения бюджета.
3. Фирма содержит право принимать участие в судебных процессах как в качестве истца или ответчика.
4. Предприятие обязано  владеть личным названием. Его функционирование производится на основании устава или же учредительного договора.
5. Получая статус юридического лица, организация выступает в хозяйственном обороте от личного имени, т.е это значит, собственно что предприятие при решении гражданско-правовых соглашений, отношениях с покупателем, поставщиками сырья и т.д. выступает от личного имени, а не сквозь посредников.
6. У организации в обязательном порядке обязан быть автономный баланс или же смета. Предприятию надлежит производить учет выгоды и расходов.

Роль фирмы состоит в следующем:
• на уровне фирм принимают решения главных финансовых задач общества (что изготовлять, как изготовлять, для кого изготовлять).
• от итогов результатов работы фирмы находится в зависимости финансовое состояние не только самого предприятия, но ив стране в целом.
• Фирмы дают рабочие места, обеспечивая тем самым занятость населения.
• от работы фирмы находятся в зависимости качество продукции, продуктов, сервиса, ублажения необходимостей населения.
• предприятие при помощи налоговой системы, создают бюджеты всевозможных значений и внебюджетные фонды.
• предприятие, осуществляя внешнеэкономическую работа, создает денежные ресурсы страны.
• предприятие, применяя полученную чистую выгоду, гарантирует общественное становление трудового коллектива.

Предприятие надлежит владеть материальными, трудовыми и денежными ресурсами для выполнения собственных функций и задач. При применении данных ресурсов предприятие воспринимаетвсевозможныеоперативные заключения. Уровень самостоятельности в принятии данных заключений находится в зависимости от такого, какими правами о них владеют в отношении имущества. Предприятие содержит совершенную финансовую самостоятельность только в том случае, если действует за счет личных средств. При оперативно-хозяйственной самостоятельности предприятие воплотит в жизнь собственную работу за счет средств акционеров, федеральногобюджета,районных органов государственной власти. Активы имеют возможность принадлежать предприятию на праве собственности (предприятие считается владельцем имущества и командует им); на праве хозяйственного ведения (предприятие обладает, использует и команду переданным ему имуществом в границах, конкретных ст. 294, ст. 295, 300 ч. 1 ГК РФ);[[1]](#footnote-1)

Структура предприятия – это состав и соответствующие входящие в него структурные отряды, выделяемых по аспектам производственных и управленческих процессов.

Различают организационную структуру производства и организационную структуру управления. В состав производственной структуры торгового предприятия входят отделы, секции, склады и т.п. Управленческая структура включает бухгалтерию, планово-экономический отдел, финансовый отдел, отдел кадров, отдел маркетинга и т. п.

**Глава 2. Хозяйственные товарищества и общества.**

* 1. **Хозяйственные товарищества.**

Хозяйственные товарищества - форма объединения лиц и имущества для самых различных видов предпринимательской деятельности.

Хозяйственные товарищества и общества владеютсовместнойправоспособностью,покупаютправопринадлежностина активы или иными словами имущество, приобретенное в итоге их работы, а конечную выгода распределяют меж собственными членами.

Совокупным для всех хозяйственных товариществ считается дележ их уставного (складочного) капитала на доли, права на которые принадлежат их участникам. Обладание долей в уставном капитале, как правило, разрешает принимать участие в управлении делами организации и рассредотачивании получаемой ею прибыли.

Права и обязанности участников хозяйственных товариществ:

1) принимать участие в управлении делами товарищества или же общества, за исключением случаев, предусмотренных п. 2 ст. 84 ГК РФ[[2]](#footnote-2) и законодательством об акционерных обществах.
2) получать информацию о работе товарищества или же общества и знакомиться с его бухгалтерскими книжками и другой документацией в установленном учредительными документами порядке.
3) брать на себя роль в рассредотачивании прибыли.
4) получать в случае ликвидации товарищества или  общества долю имущества, оставшегося в последствии  расчетов с кредиторами, или же его цену.

Члены полных товариществ и полными товарищами в товариществах на вере имеют все шансы быть лишь только коммерсанты и платные организациями. Муниципальные органы и органы районного самоуправления не вправе выступать членами хозяйственных товариществ, если другое не установлено законодательством. В хозяйственных товариществах появляется складочный капитал. Складочный капитал дает собой валютное выражение суммы всех вкладов учредителей юридического лица, отраженное в его учредительных документах.

Абсолютным сознается такое приятельство, члены которого (полные товарищи) в согласовании с заключенным контрактом промышляют предпринимательской работой от имени приятельства и несут обязанность по его обещаниям всем являющимся собственностью им имуществом(п. 1 ст. 69 ГК)[[3]](#footnote-3)

Собственная имущественная обязанность члена полного товарищества по его обещаниям ведет к запрету быть полным товарищем больше чем в одном приятельстве.

Учредительный контракт полного товарищества обязан держать информацию о объеме и составе складских денежных средств товарищества, о объеме и порядке конфигурации долей членов в складочном капитале, о объеме, составе, сроках и порядке внесения ими вкладов, а еще об ответственности за невнесение вкладов.

ГК поставлены особенности управления полным товариществом, а еще ведения его дел. К особенностям управления следует отнести надобность совместного согласия членов приятельства для принятия им заключений, а еще, собственно что автономно от объема вклада в складочный капитал любой член по совокупном владеет одним голосом. Приданном учредительном контракте имеются все шансы быть поставлены и исключения изданных критерий. Абсолютным правом всякого члена полным товариществом считается право получать совершенную информацию о делах приятельства, а так же знакомиться с его документацией по ведению дел.

Ведение дел полного товарищества, т.е. его предпринимательская работа, имеет возможность реализоваться  любым из членов (согласия иных членов не требуется),или всеми членами вместе(для совершениявсякойсделкинужноединодушиевсехчленов товарищества),или одним или же несколькими товарищами, уполномоченными на это учредительный документ (каждый из них вправе исполнять сделки, не получая согласия иных товарищей),или несколькими товарищами, уполномоченными на это учредительным контрактом (для совершения сделки нужно единодушие меж ними).

**2.2 Хозяйственные общества.**

Хозяйственные общества — это фирмы, учреждения, организации, разработанные на началах контракта юридическими лицами и горожанами дом объединения их имуществ и предпринимательской работы с целью получения выгоды.

Существуют такие виды хозяйственных обществ:

1. Акционерное общество.
2. Общество с ограниченной ответственностью
3. Общество с дополнительной ответственностью.
4. Полное хозяйственное общество.
5. Командное общество.

Некоторые мы рассмотрим здесь, а остальную часть в отдельной под главе.

Полным называют хозяйственное общество, участники которого промышляют предпринимательской работой и несут солидарную обязанность по его обещаниям всем собственным имуществом. Дела общества проводятся в согласовании с совокупным согласием всех членов.

Коммандитным именуется общества, в которое входят члены, несущие обязанность по его обещаниям всем собственным имуществом, и члены(вкладчики), несущие обязанность в границах собственного вклада в актив общества. Дела коммандитного общества содержит право производить лишь только член (или участники) с абсолютной ответственностью.

 Прежде всего следует отметить, что хозяйственные общества считаются коллективными предпринимателями, осуществляющими работа методом сотворения юридического лица в надлежащих организационно-правовых формах. Под организационно-правовой формой воспринимают совокупность индивидуальностей юридического лица в сфере формирования его имущества, организационной структуры, отношений с членами и членов, ответственности членов перед юридическим лицом и юридического лица перед его членами и другими субъектами предпринимательского оборота.

Анализ действующего законодательства и научной доктрины позволяет выделить следующие существенные признаки юридического лица применительно к хозяйственным обществам:

1. Экономический признак, - заключающийся в наличии у хозяйственного общества обособленного имущества, принадлежащего ему на праве собственности. Обособленность имущества хозяйственного общества выражается как в противопоставлении его имуществу других хозяйствующих субъектов, так и в отделении его от имущества участников общества. Следует подчеркнуть, что имущество понимается здесь не только как материальные объекты (вещи, деньги, ценные бумаги), но и, в соответствии со ст. 128 ГК РФ[[4]](#footnote-4) как имущественные права.

2. Функциональный признак, - выражающийся в организационном единстве хозяйственного общества как юридического лица. Организационное единство определяется общей целью, а также наличием системы социального взаимодействия, объединяющей людей в единое целое, и существованием внутренней организационной и функциональной структуры юридического лица.

Признаком организационного единства хозяйственных обществ является наличие у них органов управления, организационно обособленных от самих участников и наделенных определенными полномочиями. Корпорации приобретают гражданские права и принимают на себя гражданские обязанности через свои органы управления и только в исключительных случаях, предусмотренных законом, через своих учредителей (ст. 53 ГК РФ).[[5]](#footnote-5)Организационное единство находит свое формальное закрепление в учредительных документах юридического лица.

3. Материально-правовой признак- означающий способность хозяйственного общества выступать в гражданском обороте от своего имени, т.е. способность от своего имени приобретать и осуществлять права, нести обязанности, а также самостоятельно нести имущественную ответственность по своим обязательствам.

4. Процессуально-правовым признаком хозяйственного общества как юридического лица является его способность выступать истцом и ответчиком в суде (п. 3 ст. 2 Закона об АО, п. 2 ст. 2 Закона об ООО).[[6]](#footnote-6)

**2.3 Общество с дополнительной и ограниченной ответственностью.**

Общество с дополнительной ответственностью (ОДО) – разновидность хозяйственных обществ, участники которых могут быть привлечены к имущественной ответственности по долгам общества в солидарном порядке, одинакового для всех кратного размера к сумме внесенных вкладов.

Общество с дополнительной ответственностью структурно и организационно имеет одинаковое строение с обществом с ограниченной ответственностью. Эти две организации являются наиболее близкими. Их правовое положение настолько близко, что ст. 95 ГК РФ[[7]](#footnote-7)«Основные положения об обществах с дополнительной ответственностью» дает отсылку к нормам, регулирующим положение общества с ограниченной ответственностью. Согласно этой статье к обществу с дополнительной ответственностью применяются правила ГК РФ об обществе с ограниченной ответственностью постольку, поскольку иное не предусмотрено ГК РФ.

Общества с дополнительной ответственностью обладают следующими признаками:

1. является организацией;
2. может быть учреждено одним или несколькими лицами;
3. имеет уставный капитал;
4. уставный капитал общества разделен на доли;
5. участники общества несут субсидиарную ответственность по его обязательствам своим имуществом в одинаковом для всех кратном размере к стоимости их вкладов;
6. при банкротстве одного из участников его ответственность по обязательствам общества распределяется между остальными участниками пропорционально их вкладам.

Общество с ограниченной ответственностью (ООО) — юридическое лицо, учрежденное одним или несколькими лицами, уставный капитал которого разделен на определенные. Участники ООО несут риск убытков только в пределах стоимости внесенных ими вкладов. В настоящий момент времени, продажа доли в уставном капитале общества, в случае если в уставе уже отсутствуют сведения об участниках и их долях, не влечет необходимости регистрации изменений в уставе общества.

Признаки общества с ограниченной ответственностью:

1. является юридическим лицом;
2. представляет собой хозяйственное общество;
3. имеет уставный капитал;
4. учреждается одним или несколькими лицами;
5. уставный капитал в соответствии с количеством учредителей разделен на доли;
6. имеет учредительные документы;
7. участники общества не отвечают по обязательствам общества;
8. участники общества несут риск убытков в пределах стоимости внесенных ими вкладов.

ООО наделяется правоспособностью с момента его создания. Общество считается созданным как юридическое лицо с момента его государственной регистрации в порядке, установленном Федеральным законом о государственной регистрации юридических лиц.

ООО может быть создано на определенный срок или бессрочно. По общему правилу общество создается без ограничения срока, если иное не установлено его уставом.

Права общества с ограниченной ответственностью тесно связаны с его обязанностями. Общество, являясь полноправным субъектом гражданского оборота, является деликтоспособным субъектом и потому самостоятельно несет ответственность по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом. При этом как участники общества не отвечают по обязательствам общества, так и общество не отвечает по обязательствам своих участников.

**2.4 Акционерное общество.**

Акционерное общество– форма централизации капитала и вместе с тем основная организационная форма современных крупных капиталистических предприятий. Капитал акционерного общества формируется учредителями путем выпуска и продажи (или, как еще говорят, размещения) акций. Впоследствии для увеличения размеров капитала общество может выпускать также и свои облигации.

Открытое акционерное общество (ОАО) *–* это общество, в котором число участников не фиксируется, которое производит открытую продажу акций среди неограниченного числа инвесторов. Его участники могут отчуждать принадлежащие им акции без согласия других акционеров. ОАО проводит свободную продажу на условиях, устанавливаемых законом и иными правовыми актами. Акции могут переходить от одного лица к другому без согласия других акционеров, а также свободно продаваться на финансовом рынке. Формально каждый человек, купивший акции ОАО, становится его совладельцем. В действительности же мелкие держатели акций не оказывают никакого реального влияния на управленческие решения, принимаемые акционерной компанией. Такое влияние могут оказать только крупные владельцы акций, которые на общих собраниях акционерного общества обладают большим количеством голосов – пропорциональным сумме имеющихся у них акций.

Закрытое акционерное общество (ЗАО)*–*предполагает продажу акций только учредителям. Не имеет права проводить открытую подписку на выпускаемые акции.

Особенности акционерного общества:

1. состоит в том, что они используют эффективный способ мобилизации финансовых ресурсов, выпуск акций для того, чтобы начать дело (купить землю, построить на ней предприятие, приобрести оборудование, сырье). За счет каких источников можно начать дело? Во-первых, за счет личных средств граждан, объединяющихся для создания предприятия. Во-вторых, за счет банковского кредита, который должен быть обеспечен денежными средствами или имуществом заемщика. В-третьих, за счет выпуска акций. Акциями данного общества может владеть большое количество инвесторов, т.е. можно быстро собрать значительную сумму денег. В отличие от облигаций, деньги, поступившие от продажи акций, отданы акционерному обществу на длительный срок – до ликвидации общества. Это более предпочтительный, а иногда и единственно возможный источник для начала дела.
2. распыление риска. Акционер в случае банкротства общества рискует потерять деньги, которые он затратил на приобретение акций.
3. участие акционеров в управлении ими. Изменение устава и размеров уставного капитала, избрание руководящих органов, утверждение годовых результатов деятельности, реорганизация и ликвидация общества – исключительная компенсация собрания акционеров. При этом голоса акционеров "взвешиваются" по числу акций.
4. право акционеров на получение ежегодного дохода – дивиденда. При этом акционер часто не работает на том предприятии, акции которого он купил, и не обязан присутствовать на общих собраниях акционеров.
5. дополнительные возможности стимулирования персонала. Предприятие может предоставить своим управляющим, работникам преимущественное право приобретения акций, продать им акции в рассрочку, со скидкой и т.д. Все это привлекает граждан и других инвесторов к участию в акционерном обществе.

**3. Производственные кооперативы.**

**3.1 Производственные кооперативы.**

**Производственным кооперативом (артелью)** признается добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности (производство, переработка, сбыт промышленной, сельскохозяйственной и иной продукции, выполнение работ, торговля, бытовое обслуживание, оказание других услуг), основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении его членами (участниками) имущественных паевых взносов (п. 1 ст. 107 ГК РФ)[[8]](#footnote-8)

Они создаются (учреждаются) и осуществляют свою деятельность в соответствии с Гражданским кодексом РФ, Федеральным законом от 8 мая 1996 г. № 41-ФЗ «О производственных кооперативах» и другими федеральными законами.

**Производственный кооператив** образуется исключительно по решению его учредителей. Число членов кооператива не должно быть менее 5 человек. Участниками кооператива могут быть граждане Российской Федерации, иностранные граждане, лица без гражданства. Число членов кооператива, внесших паевой взнос, участвующих в его деятельности, но не принимающих личного трудового участия в его деятельности, не может превышать 25% числа членов кооператива, принимающих личное трудовое участие в деятельности кооператива.

Член кооператива обязан внести паевой взнос в имущество кооператива. Паевым взносом члена кооператива могут быть деньги, ценные бумаги, иное имущество, в том числе и имущественные права, а также другие объекты гражданских прав, имеющих денежную оценку. Земельные участки и другие природные ресурсы могут быть паевым взносом в той мере, в какой их оборот допускается законами о земле и природных ресурсах. Размер паевого взноса устанавливается уставом кооператива. К моменту государственной регистрации кооператива член кооператива обязан внести не менее 10% паевого взноса. Остальная часть вносится в течение года со дня государственной регистрации кооператива.

Учредительным документом кооператива является **устав,** утверждаемый общим собранием членов кооператива. В уставе должны содержаться следующие сведения:

1. фирменное наименование кооператива и слова «производственный кооператив» или «артель».
2. место нахождения кооператива.
3. условия о размере паевых взносов членов кооператива.
4. о составе и порядке внесения паевых взносов членами кооператива и об их ответственности за нарушение обязательств по внесению указанных взносов.
5. о характере и порядке трудового и иного участия членов кооператива в его деятельности и об их ответственности за нарушение обязательств по личному трудовому и иному участию.
6. о порядке распределения прибыли и убытков кооператива.
7. о размере и об условиях субсидиарной ответственности кооператива по его долгам.
8. о составе и компетенции органов управления кооперативом и порядке принятия ими решений, в том числе по вопросам, решения по которым принимаются единогласно или квалифицированным большинством голосов.
9. о порядке выплаты стоимости пая или выдачи соответствующего ему имущества лицу, прекратившему членство в кооперативе.
10. о порядке вступления в кооператив новых членов.
11. о порядке выхода из кооператива.
12. об основаниях и о порядке исключения из членов кооператива.
13. о порядке образования имущества кооператива.
14. о перечне филиалов и представительств кооператива.
15. о порядке реорганизации и ликвидации кооператива.

В уставе кооператива могут содержаться и другие необходимые для его деятельности сведения, не противоречащие законодательству. Например, об образовании неделимого фонда кооператива и других его фондов, об отнесении к исключительной компетенции общего собрания членов кооператива других вопросов деятельности, помимо тех, которые установлены Федеральным законом (ст. 15) и др.

**3.2 Сельскохозяйственные кооперативы.**

**Сельскохозяйственный кооператив**— одна из организационно- правовых форм ведения хозяйства. Он представляет собой органи­зацию, созданную сельскохозяйственными товаропроизводителя­ми для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности, основанной на объединении их имущественных па­евых взносов в целях удовлетворения материальных и иных по­требностей членов кооператива.

Сельскохозяйственный кооператив создается и функционирует на основе следующих принципов:

* добровольность членства
* взаимопомощь и обеспечение экономической выгоды для чле­нов кооператива
* распределение прибыли и убытков кооператива между его чле­нами с учетом их личного трудового участия или участия в хозяй­ственной деятельности кооператива
* ограничение участия в хозяйственной деятельности лиц, не яв­ляющихся членами кооператива
* ограничение дивидендов по дополнительным паевым взносам основных членов и паевым взносам ассоциированных членов ко­оператива
* управление деятельностью кооператива на демократических началах (один член — один голос)
* доступность информации о деятельности кооператива для всех его членов

Различают три вида паевых взносов: обязательный и дополни­тельный для основных членов кооператива и паевой взнос ассоци­ированного члена. Обязательный паевой взнос вносится членом ко­оператива в обязательном порядке, дает право голоса и право на участие в деятельности кооператива. Дополнительный паевой взнос вносится членом кооператива по желанию сверх обязательного пая. Размер паевого ассоциированного взноса определяется в соот­ветствии с уставом кооператива на основании утвержденного на­блюдательным советом кооператива договора, заключаемого им с ассоциированным членом. За участие в деятельности кооператива члены кооператива по­лучают различные виды доходов: кооперативные выплаты, диви­денды и заработную плату.

Кооперативные выплаты — часть при­были кооператива, распределяемая между его основными членами пропорционально их личному трудовому участию и участию в хо­зяйственной деятельности кооператива.

**Дивиденды** — часть прибыли кооператива, выплачиваемая по дополнительным паям основных членов и паям ассоциированных членов кооператива. Помимо этого член производственного ко­оператива получает заработную плату, размер которой определя­ется в зависимости от его личного трудового участия и доходов ко­оператива.

Другой особенностью производственного кооператива является личное трудовое участие основных членов кооператива в его дея­тельности. Число членов производственного кооператива должно быть не менее 5 и выполнять они должны не менее 50 % всего объема работ; в противном случае кооператив подлежит ликвида­ции.

Производственный кооператив является коммерческой орга­низацией, то есть организацией, для которой основной целью де­ятельности является извлечение прибыли.

Для осуществления своей деятельности кооперативы вправе нанимать работников. Работник - лицо, которое не является членом кооператива и привлекается по трудовому договору (кон­тракту) на работу по определенной специальности, квалифика­ции или должности. Потребительские кооперативы могут нани­мать работников и из числа своих членов.

1. **Государственные и муниципальные унитарные предприятия.**

**4.1 Государственные предприятия.**

Государственное предприятие - это юридическое лицо, образуемое уполномоченными органами государства, имущество которого принадлежит предприятию на основе ограниченного вещного права хозяйственного ведения либо оперативного управления или это организационно- правовая форма государственного предпринимательства.

Различают два основных вида государственных предприятий: предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения, и предприятия, основанные на праве оперативного управления (казенные предприятия). То есть основным критерием классификации служат вещные права, на базе которых предприятие владеет, пользуется и отчасти распоряжается имуществом, находящимся на его балансе.

В зависимости от субъекта государственной собственности, органа государства, создавшего предприятие, они подразделяются на предприятия, которые находятся в республиканской собственности, - республиканские государственные предприятия и предприятия, находящиеся в коммунальной собственности, - коммунальные государственные предприятия.

Цели создания и содержание деятельности государственных предприятий должны носить преимущественно публичный, социально значимый характер.

 В соответствии с действующим законодательством имущество может принадлежать государственному предприятию на праве хозяйственного ведения либо на праве оперативного управления. И если первое - это есть вещное право исключительно государственных предприятий, то второе (право оперативного управления) - вещное право казенных предприятий, а также учреждений.

Государственное предприятие, самостоятельно планирует свою деятельность и перспективы развития. Основу планов составляют заключаемые предприятием хозяйственные договоры; в планах предусматривается решение текущих и перспективных задач. Преимущественной формой снабжения предприятия являются прямые связи. Развиваются формы посредничества через биржи, брокерские конторы и др. Предприятие реализует свою продукцию, работы и услуги по ценам и тарифам, устанавливаемым самостоятельно или на договорной основе, а в предусмотренных законодательством случаях – по государственным ценам. Оно несет полную ответственность за соблюдение кредитных договоров и расчетной дисциплины. Предприятие, не выполняющее своих обязательств по расчетам, может быть объявлено несостоятельным (банкротом).

**Учреждением** признается организация, созданная собственником для осуществления управленческих, социально-культурных или административно-политических функций. К учреждениям, осуществляющим управленческие функции, относятся, например, аппараты законодательных, судебных органов, прокуратуры. Социально-культурные функции выполняют учреждения образования, науки, культуры, здравоохранения и др. Различия между предприятиями и учреждениями состоят в их предназначении, содержании их основной деятельности. Правовое положение учреждений определено рядом правовых актов, регулирующих отношения в отдельных отраслях и сферах управления.

Органы исполнительной власти обязаны принимать все возможные меры к обеспечению прав и законных интересов предприятий, учреждений и выполнению ими своих обязанностей. Вместе с тем государственные органы осуществляют контроль за соблюдением предприятиями и учреждениями соответствующего законодательства и вправе применять к нарушителям меры воздействия, установленные законодательством, за экологические правонарушения, нарушения в области строительства, по вопросам рекламы и др.

Органы местного самоуправления вправе координировать участие предприятий, учреждений и организаций в комплексном социально-экономическом развитии территории муниципального образования. Но они не вправе устанавливать ограничения хозяйственной деятельности предприятий, учреждений и организаций, за исключением случаев, предусмотренных республиканскими законами.

**4.2Муниципальные предприятия.**

Муниципальное предприятие –по законодательству РФ учреждается местными советами или другими органами местного самоуправления. Имущество муниципального предприятия или вклад местного совета (органам местного самоуправления) в [предприятие](http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/16942) смешанной формы собственности образуется за счета ассигнований из средств соответствующего местного бюджета и/или вкладов других муниципальных предприятий, полученных доходов, других законных источников и находится в собственности района, города, входящих в них административно – территориальных образований ,органов местного самоуправления. Указанное [имущество](http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/13638) может передаваться в хозяйственное ведение предприятию в лице трудового коллектива. Муниципальное [предприятие](http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/16942) отвечает по своим обязательствам имуществом предприятия. Учредители не несут ответственности по обязательство муниципального предприятия. Муниципальное [предприятие](http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/16942) не отвечает по обязательствам местных органов управления. Муниципальное [предприятие](http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/16942) является юридическим лицом, имеет собственное наименование с указанием организационно – правовой формы предприятия.

Если коротко рассказать о данном предприятии, то эти предприятия не имеют никаких прав, а именно:

- повышать заработную плату своим работникам,

- самостоятельно устанавливать цену на свою продукцию (услуги),

- расширять свои штаты в соответствии со своими нуждами,

- самостоятельно выбирать поставщиков сырья для своего производства,

- самостоятельно организовывать новые производственные участки,

- самостоятельно заниматься новыми видами деятельности.

Муниципальные предприятия имеются во всем мире. В российских городах и других муниципальных образованиях они выполняют подавляющую часть муниципальных услуг по тепло-, электро-, газо-, водоснабжению и водоотведению, пассажирским и грузовым перевозкам, содержанию и ремонту муниципального жилого и нежилого фонда, содержанию территории муниципального образования, уборке мусора, пожаротушению и др.

Целесообразность создания муниципальных предприятий обусловлена следующими факторами:

- потребностью в бесперебойном и гарантированном по объему и минимальным стандартам качества исполнении некоторых важнейших муниципальных услуг;

- локальным (местным) монополизмом предприятия в исполнении муниципальной услуги, вследствие чего орган местного самоуправления не желает быть зависимым от частника;

стремлением к обеспечению социальной справедливости и предотвращению дискриминации потребителей услуг (по районам проживания, по категориям потребителей);

- возможностью муниципальной власти влиять на цены и тарифы.

Чем менее устойчива социально-экономическая ситуация в стране и на территории, тем более склонна муниципальная власть оказывать муниципальные услуги силами муниципальных предприятий.

Большинство муниципальных предприятий выполняют либо общественные, либо социально значимые частные услуги и поэтому получают денежные средства из бюджета (несмотря на существование запрета прямого финансирования коммерческих предприятий напрямую из бюджета). Этим предприятиям выгоднее оставаться на иждивении, и они объективно не заинтересованы в экономном расходовании ресурсов и повышении своей рентабельности, ибо это приведет к сокращению бюджетных дотаций.

* 1. **Унитарные предприятия.**

**Унитарные предприятия** – это коммерческие организации, не наделенные правом собственности на закрепленное за ними собственником имущество. В форме унитарных предприятий могут создаваться только государственные и муниципальные предприятия.

Имущество **унитарного предприятия**является неделимым. Неделимость имущества **унитарного предприятия** означает, во-первых, недопустимость распределения имущества по вкладам (долям, паям) между учредителями. Другими словами, у **унитарного предприятия** может быть только один учредитель. Во-вторых, закон налагает запрет на распределение имущества предприятия, и прежде всего уставного фонда, между его работниками. Наемные работники **унитарного предприятия** не только не могут входить в состав учредителей, но и вообще отстранены от процесса управления его имуществом, в том числе и от распределения его по итогам работы **унитарного предприятия.**

**Унитарные предприятия** могут быть созданы только на базе государственной или муниципальной собственности, а это означает, что предоставление таким предприятиям ограниченных вещных прав является одним из способов осуществления права публичной собственности. Их учредителями поэтому могут быть только Российская Федерация, субъект Федерации или муниципальное образование

**Унитарные предприятия** могут быть созданы только на базе государственной или муниципальной собственности, а это означает, что предоставление таким предприятиям ограниченных вещных прав является одним из способов осуществления права публичной собственности. Их учредителями поэтому могут быть только Российская Федерация, субъект Федерации или муниципальное образование.

Виды **унитарных предприятий**. В ГК (ст. 113—115)[[9]](#footnote-9)различаются два вида **унитарных предприятий**: основанные на праве хозяйственного ведения и основанные на праве оперативного управления(казенные предприятия). В соответствии с ч. 2 ст. 2 ФЗ [[10]](#footnote-10)о предприятиях в Российской Федерации создаются и действуют следующие виды **унитарных предприятий**

**Заключение.**

В данной работе мы рассмотрели тему организационно-правовые формы предприятия.

Предприятие является основным звеном экономики и как хозяйствующий субъект занимает ведущее место в социально-экономическом развитии страны, обеспечивает расширенное производство.

Согласно ст.50 ч. 1 ГК РФ[[11]](#footnote-11)предприятия в зависимости от цели осуществляемой ими деятельности подразделяются на коммерческие и некоммерческие.

Коммерческие предприятия могут создаваться в форме хозяйственных товариществ и обществ, производственных кооперативов, государственных и муниципальных унитарных предприятий.

Хозяйственные товарищества могут создаваться в форме полного товарищества и товарищества на вере (коммандитного товарищества).

Хозяйственные общества могут создаваться в форме общества с ограниченной ответственностью, общества с дополнительной ответственностью и акционерного общества.

Некоммерческие предприятия могут создаваться в форме потребительских кооперативов, общественных и религиозных организаций (объединений), благотворительных и иных фондов и учреждений. Некоммерческим предприятиям предоставлено право заниматься предпринимательской деятельностью, но лишь при одновременном наличии условий: эта деятельность должна, во-первых, служить достижению целей, поставленных перед предприятием, и, во-вторых, по своему характеру соответствовать этим целям.

Все они способствуют эффективному функционированию национальной экономики, а также решению многих социальных проблем. Так же каждая из этих форм имеет свои достоинства и недостатки в зависимости от производственно-экономической специфики хозяйства, его отраслевой принадлежности, демографических условий в регионе, культурных традиций данной страны и т.д. Поэтому заранее сказать будет ли предприятие рентабельно или нет будет нельзя.

**Основной список литературы.**

1. Борисов, Е. Ф. Основы экономики: Учебное пособие / Е. Ф.  Борисов. – М.: Юрайт – Издат, 2009. – 316 с.
2. Кибанов, А.Я., Захаров А.Я. Организация управления собственным капиталом на предпри­ятии: учебное пособие / А.Я. Кибанов. - М., ГАУ, 2010. -80с.
3. Куликов, Л.М. Экономическая теория: Учебник/Л.М. Куликов. – М.: ТК Велби, Издательство Проспект, 2010. – 432с.
4. Предпринимательство. Учебник / Под ред. М.Г. Лапусты. – М.:ИНФРА-М, 2007. – 520с
5. Экономика предприятия: Учебник для вузов / Под ред. проф. В.Я. Горфинкеля, проф. В.А. Швандара. –3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. –718с.
6. Экономическая теория: Учеб. пособие /Под ред. Н.И. Базылева.- М.: ИНФРА – М, 2011. – 662 с.
7. Экономическая теория: Учебник / Под общей ред.  Г. П. Журавлевой, Л. С. Тарасевича. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 714 с.
8. Экономическая теория: Учебник/ под ред. В.Д. Камаева, Е.И. Лобачевой. – М.: Юрайт-Издат, 2010. – 557с.
9. Янбарисов, Р.Г. Экономическая теория: Учебное пособие / Р.Г. Янбарисов. - М.: ИД ФОРУМ, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 624 c.
10. Яркина Т.В. Основы экономики предприятия: Краткий курс. Учебное пособие для студентов вузов и средних специальных заведений. М., 2009.

**Дополнительный список литературы.**

1. Арзуманова Т.И., Мачабели М.Ш. Экономика организации. - М.: Дашков и Ко, 2013. - 240 с.
2. Гукова, А. В. Финансовые аспекты формирования инвестиционного капитала предприятия/А. В. Гукова, Д. А. Вишенин//Финансы и кредит. -№ 8. -2014. -С. 43-46.
3. Николаева И.П. Экономическая теория. – М.: Дашков и Ко,2012.–328 с.
4. Сергеев И.В., Веретенникова И.И. Экономика организации (предприятия). - М.: Юрайт, 2013. - 672 с.
5. Чечевицына Л.Н., Чечевицына Е.В. Экономика предприятия. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2010. – 384 с.
6. Экономика предприятия / Под ред. А.Е. Карлика, М.Л. Шухгалтер. – СПб.: Питер, 2009. – 464 с.
7. Экономическая теория / Под ред. В.Д. Камаева. – М.: Владос, 2010. – 592 с.

**Нормативная юридическая литература.**

1. Гражданский кодекс от 30.11.1994 N 51-ФЗ

**Ресурсы сети Интернет.**

1. http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin\_enc/15414
2. http://economic.social/ekonomika/munitsipalnyie-predpriyatiya-uchrejdeniya-21274.html
3. http://rudiplom.ru/lectures/ekonomika-organizacii/
4. http://studopedia.ru/3\_34206\_unitarnie-predpriyatiya.html
5. http://www.bibliotekar.ru/grazhdanskoe-pravo-1/53.htm
6. http://www.elibrary.ru/
7. http://www.gnpbu.ru/
8. http://www.inion.ru/
9. http://www.law.edu.ru/
10. http://www.lawlibrary.ru/

**Приложения.**

# ГК РФ - Глава 19 - ст.294-300

#### Статья 294. Право хозяйственного ведения

Государственное или муниципальное унитарное предприятие, которому имущество принадлежит на праве хозяйственного ведения, владеет, пользуется и распоряжается этим имуществом в пределах, определяемых в соответствии с настоящим Кодексом.

#### Статья 295. Права собственника в отношении имущества, находящегося в хозяйственном ведении

1. Собственник имущества, находящегося в хозяйственном ведении, в соответствии с законом решает вопросы создания предприятия, определения предмета и целей его деятельности, его реорганизации и ликвидации, назначает директора (руководителя) предприятия, осуществляет контроль за использованием по назначению и сохранностью принадлежащего предприятию имущества.

Собственник имеет право на получение части прибыли от использования имущества, находящегося в хозяйственном ведении предприятия.

2. Предприятие не вправе продавать принадлежащее ему на праве хозяйственного ведения недвижимое имущество, сдавать его в аренду, отдавать в залог, вносить в качестве вклада в уставный (складочный) капитал хозяйственных обществ и товариществ или иным способом распоряжаться этим имуществом без согласия собственника.

Остальным имуществом, принадлежащим предприятию, оно распоряжается самостоятельно, за исключением случаев, установленных законом или иными правовыми актами.

1. 2 ст84 ГК РФ

1. Управление деятельностью товарищества на вере осуществляется полными товарищами. Порядок управления и ведения дел такого товарищества его полными товарищами устанавливается ими по правилам настоящего Кодекса о полном товариществе.

2. Вкладчики не вправе участвовать в управлении и ведении дел товарищества на вере, выступать от его имени иначе, как по доверенности. Они не вправе оспаривать действия полных товарищей по управлению и ведению дел товарищества.

**3.** П 1. ст69 ГК РФ

# Основные положения о полном товариществе

1. Полным признается товарищество, участники которого (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и несут ответственность по его обязательствам принадлежащим им имуществом.

2. Лицо может быть участником только одного полного товарищества.

3. Фирменное наименование полного товарищества должно содержать либо имена (наименования) всех его участников и слова "полное товарищество", либо имя (наименование) одного или нескольких участников с добавлением слов "и компания" и слова "полное товарищество".

**4.** Ст 128 ГК РФ

Объекты гражданских прав

К объектам гражданских прав относятся вещи, включая наличные деньги и документарные ценные бумаги, иное имущество, в том числе безналичные денежные средства, бездокументарные ценные бумаги, имущественные права; результаты работ и оказание услуг; охраняемые результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации (интеллектуальная собственность); нематериальные блага.

1. Ст 53 ГК РФ

#  Органы юридического лица

1. Юридическое лицо приобретает гражданские права и принимает на себя гражданские обязанности через свои органы, действующие в соответствии с законом, иными правовыми актами и учредительным документом.

Порядок образования и компетенция органов юридического лица определяются законом и учредительным документом.

Учредительным документом может быть предусмотрено, что полномочия выступать от имени юридического лица предоставлены нескольким лицам, действующим совместно или независимо друг от друга. Сведения об этом подлежат включению в единый государственный реестр юридических лиц.

2. В предусмотренных настоящим Кодексом случаях юридическое лицо может приобретать гражданские права и принимать на себя гражданские обязанности через своих участников.

3. Лицо, которое в силу закона, иного правового акта или учредительного документа юридического лица уполномочено выступать от его имени, должно действовать в интересах представляемого им юридического лица добросовестно и разумно. Такую же обязанность несут члены коллегиальных органов юридического лица (наблюдательного или иного совета, правления и т.п.).

4. Отношения между юридическим лицом и лицами, входящими в состав его органов, регулируются настоящим Кодексом и принятыми в соответствии с ним законами о юридических лицах.

6. п 3 ст2 закон об ОАО; П 2 ст2 закон об ООО;

7. ст 95 ГК РФ

 Участник общества с ограниченной ответственностью вправе выйти из общества независимо от согласия других его участников или общества путем:

 подачи заявления о выходе из общества, если такая возможность предусмотрена уставом общества;

 предъявления к обществу требования о приобретении обществом доли в случаях, предусмотренных пунктами 3 и 6 статьи 93 настоящего Кодекса и законом об обществах с ограниченной ответственностью.

 При подаче участником общества с ограниченной ответственностью заявления о выходе из общества или предъявлении им требования о приобретении обществом принадлежащей ему доли в случаях, предусмотренных пунктом 1 настоящей статьи, доля переходит к обществу с момента получения обществом соответствующего заявления (требования). Этому участнику должна быть выплачена действительная стоимость его доли в уставном капитале или с его согласия должно быть выдано в натуре имущество такой же стоимости в порядке, способом и в сроки, которые предусмотрены законом об обществах с ограниченной ответственностью и уставом общества.

1. п 1 ст 107 ГК РФ

Производственным кооперативом (артелью) признается добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности (производство, переработка, сбыт промышленной, сельскохозяйственной и иной продукции, выполнение работ, торговля, бытовое обслуживание, оказание других услуг), основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении его членами (участниками) имущественных паевых взносов. Законом и уставом производственного кооператива может быть предусмотрено участие в его деятельности юридических лиц. Производственный кооператив является корпоративной коммерческой организацией.

 Члены производственного кооператива несут по обязательствам кооператива субсидиарную ответственность в размерах и в порядке, которые предусмотрены законом о производственных кооперативах и уставом кооператива.

1. ГК РФ ст 113-115

ГК РФ Статья 113. Основные положения об унитарном предприятии

1. Унитарным предприятием признается коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество. Имущество унитарного предприятия является неделимым и не может быть распределено по вкладам (долям, паям), в том числе между работниками предприятия.

В организационно-правовой форме унитарных предприятий действуют государственные и муниципальные предприятия.

В случаях и в порядке, которые предусмотрены законом о государственных и муниципальных унитарных предприятиях, на базе государственного или муниципального имущества может быть создано унитарное казенное предприятие (казенное предприятие).

2. Имущество государственного или муниципального унитарного предприятия находится в государственной или муниципальной собственности и принадлежит такому предприятию на праве хозяйственного ведения или оперативного управления.

Права унитарного предприятия на закрепленное за ним имущество определяются в соответствии с настоящим Кодексом и законом о государственных и муниципальных унитарных предприятиях.

3. Учредительным документом унитарного предприятия является его устав, утверждаемый уполномоченным государственным органом или органом местного самоуправления, если иное не предусмотрено законом.

Устав унитарного предприятия должен содержать сведения о его фирменном наименовании и месте его нахождения, предмете и целях его деятельности. Устав унитарного предприятия, не являющегося казенным, должен содержать также сведения о размере уставного фонда унитарного предприятия.

4. Фирменное наименование унитарного предприятия должно содержать указание на собственника его имущества. Фирменное наименование казенного предприятия, кроме того, должно содержать указание на то, что такое предприятие является казенным.

5. Органом унитарного предприятия является руководитель предприятия, который назначается уполномоченным собственником органом, если иное не предусмотрено законом, и ему подотчетен.

6. Унитарное предприятие отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом.

Унитарное предприятие не несет ответственность по обязательствам собственника его имущества.

Собственник имущества унитарного предприятия, за исключением собственника имущества казенного предприятия, не отвечает по обязательствам своего унитарного предприятия. Собственник имущества казенного предприятия несет субсидиарную ответственность по обязательствам такого предприятия при недостаточности его имущества.

7. Правовое положение унитарных предприятий определяется настоящим Кодексом и законом о государственных и муниципальных унитарных предприятиях.

8. Унитарное предприятие может быть реорганизовано в соответствии с законом о государственных и муниципальных унитарных предприятиях и законами о приватизации.

ГК РФ Статья 114. Создание унитарного предприятия и его уставный фонд

1. Унитарное предприятие создается от имени публично-правового образования (статья 125) решением уполномоченного на то государственного органа или органа местного самоуправления.

2. Минимальный размер уставного фонда унитарного предприятия определяется законом о государственных и муниципальных унитарных предприятиях.

3. Порядок формирования уставного фонда унитарного предприятия устанавливается законом о государственных и муниципальных унитарных предприятиях.

4. Если по окончании финансового года стоимость чистых активов унитарного предприятия окажется меньше размера уставного фонда, орган, уполномоченный создавать такие предприятия, обязан произвести в установленном порядке уменьшение уставного фонда. Если стоимость чистых активов становится меньше размера, определенного законом, унитарное предприятие может быть ликвидировано по решению суда.

5. В случае принятия решения об уменьшении уставного фонда унитарное предприятие обязано уведомить об этом в письменной форме своих кредиторов.

Кредитор унитарного предприятия вправе потребовать прекращения или досрочного исполнения обязательства, должником по которому является это предприятие, и возмещения убытков.

Статья 115. Утратила силу с 1 сентября 2014 года. - Федеральный закон от 05.05.2014 N 99-ФЗ.

1. Ч 2. Ст 2 ФЗ.

Установленный настоящим Федеральным законом порядок рассмотрения обращений граждан распространяется на все обращения граждан, за исключением обращений, которые подлежат рассмотрению в порядке, установленном федеральными конституционными законами и иными федеральными законами.

1. Ч 1. Ст 50 ГК РФ

Юридическими лицами могут быть организации, преследующие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности (коммерческие организации) либо не имеющие извлечение прибыли в качестве такой цели и не распределяющие полученную прибыль между участниками (некоммерческие организации

Юридические лица, являющиеся коммерческими организациями, могут создаваться в организационно-правовых формах хозяйственных товариществ и обществ, крестьянских (фермерских) хозяйств, хозяйственных партнерств, производственных кооперативов, государственных и муниципальных унитарных предприятий.

Юридические лица, являющиеся некоммерческими организациями, могут создаваться в организационно-правовых формах:

Некоммерческие организации могут осуществлять приносящую доход деятельность, если это предусмотрено их уставами, лишь постольку, поскольку это служит достижению целей, ради которых они созданы, и если это соответствует таким целям.

Некоммерческая организация, уставом которой предусмотрено осуществление приносящей доход деятельности, за исключением казенного и частного учреждений, должна иметь достаточное для осуществления указанной деятельности имущество рыночной стоимостью не менее минимального размера уставного капитала, предусмотренного для обществ с ограниченной ответственностью.

К отношениям по осуществлению некоммерческими организациями своей основной деятельности, а также к другим отношениям с их участием, не относящимся к предмету гражданского законодательства (статья 2), правила настоящего Кодекса не применяются, если законом или уставом некоммерческой организации не предусмотрено иное.

# Практическая часть

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Наимено-ваниепродукции | Цена заединицу,руб. | Макси-мальнаяпрограммавыпуска,шт. | Распределение программы выпуска продукции в плановом периоде, в процентах от максимально возможного выпуска |
|  |  |  | 1 квартал | 2 квартал | 3 квартал | 4 квартал |
| А | 5700 | 150 | 30 | 20 | 25 | 25 |
| Б | 6500 | 100 | 20 | 40 | 20 | 20 |
| В | 6350 | 120 | 10 | 20 | 35 | 35 |
| Д | 6200 | 90 | 25 | 35 | 20 | 20 |

1 квартал

1. (150\*30)/100=45;
2. (100\*20)/100=20;
3. (120\*10)/100=12;
4. (90\*25)/100=22,5;

2 квартал

1. (150\*20)/100=30;
2. (100\*40)/100=40;
3. (120\*20)/100=24;
4. (90\*35)/100=31,5;

3 квартал

1. (150\*25)/100=37,5;
2. (100\*20)/100=20;
3. (120\*35)/100=42;
4. (90\*20)/100=18;

4 квартал

1. (150\*25)/100=37,5;
2. (100\*20)/100=20;
3. (120\*35)/100=42;
4. (90\*20)/100=18;

Таблица 4 - Определение производственной программы предприятия по кварталам планового периода, шт.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование продукции | 1 квартал | 2 квартал | 3квартал | 4 квартал |
| А | 45 | 30 | 37,5 | 37,5 |
| Б | 20 | 40 | 20 | 20 |
| В | 12 | 24 | 42 | 42 |
| Д | 22,5 | 31,5 | 18 | 18 |

Таблица 5 - Расчет трудоемкости изготовления единицы продукции по наименованиям и среднего разряда работ

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Номер операции | Разряд работ | Норма времени на изготовление единицы продукции по наименованиям (минут) |
| А | Б | В |  | Д  |  |
| 1 | 4 | 30 | 25 | 10 |  | 10 |  |
| 2 | 5 | 20 | 35 | 15 |  | 15 |  |
| 3 | 3 | 30 | 30 | 20 |  | 20 |  |
| 4 | 5 | 40 | 40 | 25 |  | 15 |  |
| 5 | 6 | 15 | 20 | 20 |  | 20 |  |
| Итого трудоемкость изготовления единицы продукции по наименованиям |  | 135 | 150 | 90 |  | 80 |  |
| Средний разряд работ |  | 4,44 | 4,56 | 4,66 |  | 4,625 |  |

Rа= (4\*30)+(5\*20)+(3\*30)+(5\*40)+(6\*15)/135=600/135=4,44;

Rб= (4\*25)+(5\*35)+(3\*30)+(5\*40)+(6\*20)/150=685/150=4,56;

Rв= (4\*10)+(5\*15)+(3\*20)+(5\*25)+(6\*20)/90=420/90=4,66;

Rд= (4\*10)+(5\*15)+(3\*20)+(5\*15)+(6\*20)/80=370/80=4,625;

Таблица 6. - Определение трудоемкости производственной программы, н.-час

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Номер операции | 1 квартал | 2 квартал | 3 квартал | 4 квартал |
| 1 | 36,5 | 41 | 37,08 | 37,08 |
| 2 | 35,3 | 47,2 | 39,1 | 39,1 |
| 3 | 45,6 | 53,5 | 48,75 | 48,75 |
| 4 | 53,9 | 64,5 | 46,6 | 46,6 |
| 5 | 29,4 | 39,3 | 36,04 | 36,04 |
| Всего за квартал | 200,7 | 245,5 | 207,57 | 207,57 |

1. Тп1= (45\*30)+(20\*25)+(12\*10)+(22,5\*10)/60=36,5;

Тп2=(45\*20)+(20\*35)+(12\*15)+(22,5\*15)/60=35,3;

Тп3=(45\*30)+(20\*30)+(12\*20)+(22,5\*20)/60=45,6;

Тп4=(45\*40)+(20\*40)+(12\*25)+(22,5\*15)/60=53,9;

Тп5=(45\*15)+(20\*20)+(12\*20)+(22,5\*20)/60=29,4;

1. Тп1= (30\*30)+(40\*25)+(24\*10)+(31,5\*10)/60=41;

Тп2=(30\*20)+(40\*35)+(24\*15)+(31,5\*15)/60=47,2;

Тп3=(30\*30)+(40\*30)+(24\*20)+(31,5\*20)/60=53,5;

Тп4=(30\*40)+(40\*40)+(24\*25)+(31,5\*15)/60=64,5;

Тп5=(30\*15)+(40\*20)+(24\*20)+(31,5\*20)/60=39,3;

1. Тп1= (37,5\*30)+(20\*25)+(42\*10)+(18\*10)/60=41;

Тп2=(37,5\*20)+(20\*35)+(42\*15)+(18\*15)/60=47,2;

Тп3=(37,5\*30)+(20\*30)+(42\*20)+(18\*20)/60=53,5;

Тп4=(37,5\*40)+(20\*40)+(42\*25)+(18\*15)/60=64,5;

Тп5=(37,5\*15)+(20\*20)+(42\*20)+(18\*20)/60=39,3;

1. Тп1= (37,5\*30)+(20\*25)+(42\*10)+(18\*10)/60=41;

Тп2=(37,5\*20)+(20\*35)+(42\*15)+(18\*15)/60=47,2;

Тп3=(37,5\*30)+(20\*30)+(42\*20)+(18\*20)/60=53,5;

Тп4=(37,5\*40)+(20\*40)+(42\*25)+(18\*15)/60=64,5;

Тп5=(37,5\*15)+(20\*20)+(42\*20)+(18\*20)/60=39,3;

Таблица 7 - Трудоемкость производственной программы по наименованиям продукции по кварталам планового года

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Вид продукции | 1 квартал | 2 квартал | 3 квартал | 4 квартал |
| А | 101,3 | 67,5 | 84,375 | 84,375 |
| Б | 50 | 100 | 50 | 50 |
| В | 18 | 36 | 63 | 63 |
| Д | 30 | 42 | 24 | 24 |
| Итого |  |  |  |  |

1 квартал

Тпа=(45\*135)/60=101,3;

Тпб=(20\*150)/60=50;

Тпв=(12\*90)/60=18;

Тпд=(22,5\*80)/60=30;

2 квартал

Тпа=(30\*135)/60=67,5;

Тпб=(40\*150)/60=100;

Тпв=(24\*90)/60=36;

Тпд=(31,5\*80)/60=42;

3 квартал

Тпа=(37,5\*135)/60=84,375;

Тпб=(20\*150)/60=50;

Тпв=(42\*90)/60=63;

Тпд=(18\*80)/60=24;

4 квартал

Тпа=(37,5\*135)/60=84,375;

Тпб=(20\*150)/60=50;

Тпв=(42\*90)/60=63;

Тпд=(18\*80)/60=24.

1. [↑](#footnote-ref-1)
2. [↑](#footnote-ref-2)
3. [↑](#footnote-ref-3)
4. [↑](#footnote-ref-4)
5. [↑](#footnote-ref-5)
6. [↑](#footnote-ref-6)
7. [↑](#footnote-ref-7)
8. [↑](#footnote-ref-8)
9. [↑](#footnote-ref-9)
10. [↑](#footnote-ref-10)
11. [↑](#footnote-ref-11)